

FORMATO  
EUROPEO PER IL  
CURRICULUM  
VITAE



CAVALIERE DELLA REPUBBLICA ITALIANA

DOTTOR CARLO BARBERIS

*Curriculum Vitae*

**Informazioni  
personali**

Nome Carlo Barberis

Luogo e data di  
nascita

Stato Civile Coniugato

Residenza

**Esperienza  
lavorativa**

Date 2011 ad oggi **EXPOTRAINING organizzatore** della fiera della  
Nome datore di lavoro Formazione con Fiera di Milano. Presidente del comitato d'indirizzo  
Tipo di azienda o Istituzionale di EXPOTRAINING composto da Ministero del Lavoro,  
settore Cisl, Cgil, Uil, Confindustria, Confcommercio e Confartigianato  
Principali mansioni e  
responsabilità

Nome datore di lavoro 2009 ad oggi  
Tipo di azienda o **UNIONFORMAZIONE** – sindacato nazionale delle imprese  
settore di formazione  
Principali mansioni e  
responsabilità Presidente

<p>Date</p> <p>Nome datore di lavoro</p> <p>Tipo di azienda o settore</p> <p>Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>1999 ad oggi</p> <p><b>Amministratore Unico della Power Training srl</b></p> <p><b>Presidente CRISOF</b> scarl – Consorzio Ricerca Innovazione Scientifica Organizzazione. Principali mansioni: definizione delle strategie organizzative, commerciali e standard di servizio, coordinamento delle risorse umane, tecnologiche, finanziarie e organizzative, supervisione della manutenzione e miglioramento del servizio, gestione delle relazioni e degli accordi con la committenza, sviluppo e valutazione delle risorse umane, gestione delle relazioni con imprese, istituzioni e autori locali, promozione e commercializzazione dei servizi.</p> <p><b>Direttore editoriale ed editore di HUMAN TRAINING</b> rivista tecnico scientifica sulla formazione aziendale con una tiratura di 30.000 copie</p> <p><b>Iscritto all'ordine dei giornalisti pubblicisti di Milano</b></p> <p><b>Formatore specialista</b> in : gestione eventi critici, tecniche di negoziazione operativa per liberazioni ostaggi, gestioni di conflitti, management, comunicazione assertiva, team manager e tecniche di vendita, formazione formatori per grandi imprese, multinazionali, associazioni e governi dei seguenti paesi: Italia, Francia, Gran Bretagna e Svizzera.</p> <p><b>Direzione dei progetti e formatore:</b> oltre 3.000 progetti delle sopra indicate discipline a polizia, Polizia Penitenziaria, esercito italiano, Carabinieri di Managemet tra cui Milano Serravalle, Vigili del</p>
---	---

Fuoco, Regione Lombardia, Regione Valle d'Aosta, Formazione continua Fiera Milano. progetti per disoccupati per Adecco, Alitalia Manpower, Randstad, Gucci, Saint Gobain, Ospedali Humanitas Quanta, Obiettivo Lavoro, Stadio san Siro Formatemp, Regione Lombardia, Regione Calabria, RSE, ecc Ministero di Grazia e Giustizia. Ministero della Salute. Ministero del Lavoro. Ministero della Giustizia.

Politecnico di Milano; progetto: Formatore a distanza in ambito medico tecnologico, Metodi e strumenti tecnologicamente avanzati per la medicina dello sport.

formatore a distanza per disabili, Office automation per casalinghe, Esperto multimediale in mediazione culturale, office automation per disabili fisici.

Direttore della ricerca "Il cambio generazionale dell'imprenditoria Femminile lombarda". Segreteria di direzione per disabili, Specialista per l'orientamento e la selezione, ASA, OSS, Operatore per il controllo della sicurezza in ambito ambientale, L'orientamento scolastico per le scuole civiche del Comune di Milano, Interventi di formazione manageriale a favore di Amplifon, Peugeot, BNL, Dell, Turbomark, Sguassero, Spurgo Service, Merloni, Usag, Direttore esecutivo progetto: ricerca sui saperi taciti – Consorzio Padova Ricerche (Università di Padova) – Coordinatore della ricerca sperimentale sulle metodologie formative a distanza in ambito sanitario MIUR – Coordinamento dei seguenti corsi: formatore mediatico, master per il settore tessile, master in ecologia e ambiente – Formatore nei seguenti progetti: Politecnico di Milano: Metodi e strumenti tecnologicamente avanzati per la medicina dello sport - CISPI (Centro Studi per l'innovazione Università di Urbino) – Hotel S. Vait (BZ): sviluppo delle risorse umane – Hotel Alpenof (BZ): la Customer Care – Hotel Palace (BZ) lo sviluppo del servizio alberghiero – Helvoet Pharma – management – Coates Lorieu: management, e post vendita – ASM di Sondrio – management , comunicazione interna.

Date

<p>Nome datore di lavoro Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>2000 <b>Consiel (Gruppo Telecom)</b> Formatore e responsabile di progetto per l'area della formazione sanitaria. Coordinatore di ricerca e sviluppo di consulenza per lo sviluppo del mercato degli applicativi sanitari per Telecom Italia. Implementazione dei servizi di formazione in ambito sanitario, creazione di studi e report.</p>
<p>Date</p>	<p>2000 <b>Università Cattolica Mi</b> Rendicontazione di corsi F.S.E.</p>
<p>Nome datore di lavoro</p>	<p>2000 <b>Università Statale Mi</b></p>
<p>Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>Progettazione e coordinamento dei seguenti corsi: marketing ambientale, specialista per la qualità ambientale.</p> <p>1995 - 1999 <b>Varriale Consulting (Gruppo Galgano)</b> Formatore e coordinatore Formatore e coordinamento dei seguenti progetti. Amplifon: tecniche di vendita per Audioprotesisti sanitari, formazione dei formatori - Associazione Tessile di Como: management, organizzazione aziendale e marketing - Desoutter: management - Ecipar Modena - Master per la PMI – Gidemeister: la gestione del call center - General Eletric: management, ambiente - Indigo: marketing e tecniche di vendita – Jungheinrich: post vendita, la formazione dell'assistenza tecnica, management – Marina Rinaldi: la gestione del telefono – Motorola: management,</p>

<p>Date Nome datore di lavoro Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>la gestione del telefono per il post vendita – Nuovo Pignone: il recupero dei crediti – Oracle : tecniche di vendita e comunicazione persuasiva – Peugeot: marketing, tecniche di vendita, formazione formatori, post vendita, qualità – Vaillant: post vendita. – UPS: post vendita.</p>
<p>Date Nome datore di lavoro Principali mansioni e responsabilità</p>	<p>1992 - 1994 <b>Sai International</b> Formatore e coordinatore Consulente e formatore Formatore e coordinamento dei seguenti progetti: Ecipar di Modena, Parma e Ravenna – management, tecniche di comunicazione, tecniche di lettura rapida, mnemotecniche, tecniche di ricerca e selezione del personale, l'orientamento – Scitex – organizzazione aziendale, management, Risorse Umane e tecniche di vendita.</p>
<p><b>Istruzione e formazione</b></p>	<p><b>1987 - 1991</b> <b>Brain Train</b>  Formazione professionale Formatore ANGA (associazione nazionale giovani agricoltori) Roma, Salerno, Bologna, Ravenna, Vercelli: mnemotecniche e lettura rapida - Bayer – tecniche di comunicazione e mnemotecniche - Montefibre: management, tecniche di memorizzazione, Unione Industriali di: Bologna, Reggio Emilia, Trieste e Treviso: mnemotecniche e lettura rapida.</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>◆ Diploma di Ragioneria</li> <li>◆ Laurea in Sociologia</li> </ul>
<p><b>Formazione post laurea</b></p>	



**Capacità e  
competenze  
tecniche**

- Competenze sulle tecniche di vendita
- Competenze sulle vendite complesse ad organizzazioni
- Capacità di negoziazione
- Capacità di sviluppo di rapporti con il territorio
  
- Conoscenza dei principali applicativi Office ad un buon livello
- Conoscenza della principale normativa comunitaria di riferimento nel settore della formazione
- Capacità di progettazione interventi formativi in ambito comunitario riferiti ai seguenti ambiti: orientamento, organizzazione aziendale, organizzazione di strutture no profit, disabili, di lingue estere, corsi in ambito sanitario (organizzazione e management), ASA, OOS, marketing di servizi, industriale e di largo consumo, formazione formatori, management e sulle risorse umane, tecniche di vendita, qualità, ambiente e FAD.
- Conoscenze delle teorie dell'apprendimento degli adulti
- Conoscenza delle metodologie di gestione dei progetti formativi –analisi fabbisogni, progettazione, erogazione, valutazione)
- Conoscenza della normativa fiscale italiana
- Conoscenze di diritto civile e penale italiano
- Conoscenza in materia di relazioni sindacali
- Conoscenza sulla normativa contrattualistica del lavoro
- Conoscenza in materia di sicurezza in ambienti di lavoro (L. 91/2006)
- Competenze/ Capacità di ricerca sociologica
- Capacità di creazione di protocolli di ricerca
- Capacità di elaborazione statistica
- Capacità di ideazione e gestione di ricerche di mercato
- Capacità di realizzazione dell'analisi dei fabbisogni formativi
- Conoscenza della metodologia di progettazione denominata Unità Capitalizzabili – Isfol
- Capacità di valutazione degli interventi formativi
- Conoscenza sui modelli di simulazione per la formazione

**Associazioni  
professionali**

- Capacità di progettazione, erogazione e valutazione di percorsi FAD
- Conoscenze in materia di qualità totale, qualità ambientale e ISO 9000
- Conoscenze di psicologia cognitiva
- Capacità di gestione di aula per le seguenti materie: manageriali, leadership, motivazione, ricerca e selezione del personale, orientamento, marketing, comunicazione interpersonale, customer care, tecniche di vendita base, tecniche di vendita per prodotti e servizi industriali, tecnica di vendita door to door, tecniche di negoziazione, qualità totale, tecniche per la gestione del telefono, tecniche di problem solving e decision making creazione e gestione di un gruppo di lavoro, cultura e comportamenti sulla security aziendale, formazione dei formatori.

Socio effettivo presso il Rotary Milano Ovest dal 1995  
2001/02 responsabile per il distretto 2040 dei rapporti con il Belgio e Lussemburgo.  
Scritto all'ordine dei giornalisti italiani in qualità di giornalista pubblicista

**Riconoscimenti**

Insignito dalla Presidenza della Repubblica Italiana al merito onorifico di *Cavaliere della Repubblica Italiana*

**Pubblicazioni**

Ha curato per tre anni la rubrica del mensile Millionaire "Gli esperti rispondono" nell'area marketing e vendite. – Corriere Vinicolo: articoli inerenti all'organizzazione aziendale, gestione del personale, marketing, management e tecniche di vendita.

Redazione di dispense per corsi di formazione sulle seguente materie:

manageriali, leadership, motivazione, ricerca e selezione del personale, orientamento, marketing, comunicazione interpersonale, customer care, tecniche di vendita base,

	<p>tecniche di vendita per prodotti e servizi industriali, tecnica di vendita door to door, tecniche di negoziazione, qualità totale, tecniche per la gestione del telefono, tecniche di problem solving e decision making creazione e gestione di un gruppo di lavoro, formazione dei formatori .</p> <p><b>Fondatore e Direttore Editoriale della testata giornalistica Human Training</b></p>
--	--

"Il sottoscritto è a conoscenza che, ai sensi dell'art. 76 del DPR 445/2000, le dichiarazioni mendaci, la falsità negli atti e l'uso di atti falsi sono puniti ai sensi del codice penale e delle leggi speciali.

Il sottoscritto autorizza al trattamento dei dati personali, secondo quanto previsto dal Regolamento UE n. 679/2016 – GDPR General Data Protection Regulation, D.Lgs 196/2003 modificato da D.Lgs 101/2018."

■

■

■

