

# L'APPROCCIO AL TRASFERIMENTO

Come trasformare un'idea in un  
prodotto innovativo

IRCCS BURLO GAROFOLO

Trieste 8/11/2019

Marco Spadaro

Italian and European Patent Attorney

# PRIMA E DOPO I BREVETTI

## PRIMA

- L'invenzione è sfruttabile dal punto di vista industriale (è brevettabile)?
- Ho dati sufficienti che ne dimostrino l'efficacia (ho risolto il problema tecnico)?

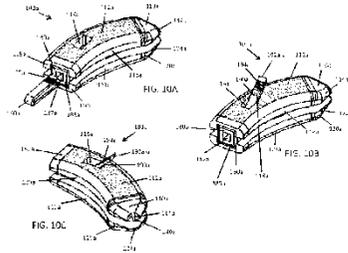
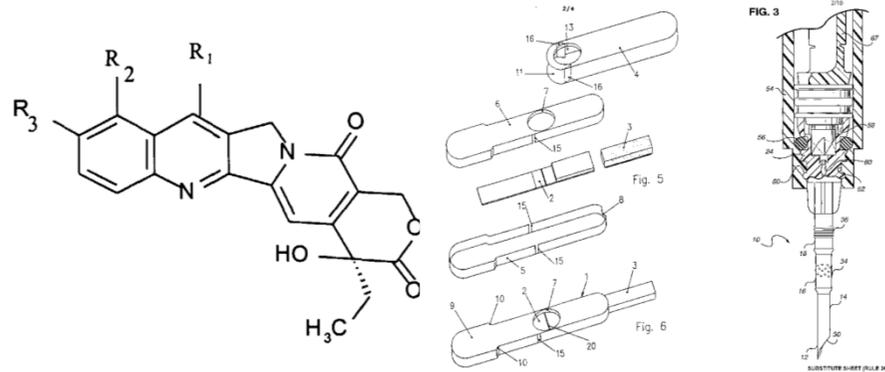
## DOPO

- Che fare del brevetto concesso?
- Ritorno economico?

# LA BREVETTAZIONE IN MEDICINA

- I metodi terapeutici, i protocolli, le tecniche chirurgiche e le metodologie diagnostiche direttamente applicate al corpo umano **NON SONO BREVETTABILI**
- Le sostanze (farmaci ed eccipienti), le formulazioni farmaceutiche e diagnostiche, nuovi utilizzi di farmaci noti, le forme di dosaggio, le apparecchiature, la strumentazione **SONO BREVETTABILI**

# ESEMPI BREVETTABILI



Na Lactate 100 mEq/L  
KCl 20 mEq/L  
Lysine chloride 80 mEq/L  
Glucose 50g/L

# PRIMA DEL BREVETTO

- Criterio della novità assoluta: l'invenzione non deve essere divulgata (nullità del brevetto)
- Problema degli studi clinici (comitato etico, partecipanti, confidenzialità)
- Problema dei prototipi e dei campioni fatti fare a terzi (confidenzialità)

# DURANTE IL BREVETTO

- Impegno a sostenere la discussione con l'esaminatore (inventori)
- Impegno a sostenere le spese di deposito e prosecuzione (istituzione)
- Impegno a trovare il partner industriale per la licenza/cessione (istituzione e inventori(?))

# DOPO IL BREVETTO

- Impegno a sostenere le spese di mantenimento (istituzione). Fino a un massimo di 25 anni (dipende dai tempi di autorizzazione regolatoria)
- Impegno a trovare il partner industriale per la licenza/cessione (istituzione e inventori(?))
- Collaborazione con il partner industriale nello sviluppo del prodotto brevettato (consulenza, trasferimento di know-how...)

Grazie dell'attenzione

Marco Spadaro